Exposé

Unternehmensverkauf aus der Insolvenz

- 1961 fand das sehr bekannte Familienunternehmen seinen Anfang
- Deutscher Marktführer für Mobilställe, Stallumbauten und Geflügelschlachtmobile für die Direktvermarktung in der Landwirtschaft
- sehr bekannte Marke
- qualifizierte und langjährige Mitarbeiter
- europaweit rund 6.500 Kunden sowie ca. 4.700 Interessenten
- mittelständisches Unternehmen mit erheblichen Potentialen
- Kaufpreisvorstellung ab 180.000,00 €

SCHNEE+GRONAUER

1. Historie

Bereits der Großvater des heutigen Inhabers legte 1938 mit seiner Tätigkeit im elterlichen landwirtschaftlichen Betrieb und als Geflügelfachberater den Grundstein für das heutige Unternehmen.

Dieses Wissen gab er an seinen Sohn weiter, der seit 1961 im Bereich der Stalleinrichtung tätig war und 1984 die hier angebotene ROWA Stalleinrichtung GmbH & Co. KG in Melle gründete.

In zweiter Generation ist der heutige Gesellschafter-Geschäftsführer seit Beginn der 90er Jahre im Unternehmen tätig und übernahm dieses 2014 von seinem Vater.

2. Tätigkeitsbereiche

Das Unternehmen hat sich voll auf den Bereich rund um die Geflügelzucht spezialisiert und dort insbesondere auf den wachsenden Bereich der Direktvermarkter.

Der Geflügelmarkt hat nach wie vor Potenzial, denn die Nachfrage steigt stetig. Zumal die Produktion von Geflügelfleisch ökologisch sinnvoller ist, als die Rindermast: während bei der Produktion eines Kilogramms Geflügel nur rd. 3,5 kg CO_2 freigesetzt werden, sind bei einem kg Rindfleisch rd. 13,5 kg CO_2.

Im Einzelnen:

a) Mobilställe

Für die Legehennenhaltung und für die Haltung von Masthähnchen werden diverse Mobilställe angeboten.

Die beweglichen und voll ausgestatteten Einheiten sind mit temperaturgestützter Ventilation und Edelstahl-Wasserleitungen ausgestattet, haben diverse Zertifizierungen und eine hohe Bodenfreiheit mit wiesenschonender Bereifung für ein problemloses Rangieren auf Frei- und Grünflächen.

Alle Mobilställe werden in unterschiedlichen Größen und verschiedenen Einrichtungsvarianten angeboten und werden nach einer Ortsbesichtigung den Anforderungen und Wünschen des Kunden entsprechend angepasst.

Wir unterstützen Unternehmer beim Verkauf ihres Unternehmens, in finanziellen Schieflagen und bei der Vermeidung von Risiken.
Unsere Mandanten schätzen unsere Erfahrung und die Rundumberatung zu Recht und Betriebswirtschaft.

b) Geflügelschlachtmobile

für die artgerechte Schlachtung auf dem Hof mit echter schwarz/weiß Trennung werden Geflügelschlachtmobile angeboten.

Dies gibt dem Erzeuger die Möglichkeit dem Tierwohl optimal zu entsprechen und gleichzeitig die Wertschöpfung im ländlichen Raum zu belassen.

Auch die Geflügelschlachtmobile kölnnen in unterschiedlichen Ausstattungsvarianten geliefert werden.

c) **Stalleinrichtungen**

Das Unternehmen rüstet vorhandene Altställe um und liefert die Komplettausstattung mit entsprechenden Legenestern für bis zu 3.000 Tiere, Kettenfütterungssystemen und Tränksystemen. Auch Silos für die Futterlagerung und -verteilung werden geliefert und installiert.

Den Schwerpunkt bildet dabei die Altgebäudeumnutzung, z.B. von Pferde-, Rinder- oder Schweineställen in art- und tiergerechte Ställe für Legehennen. Bauliche Änderungen gehören dabei nicht zum Angebot.

3. Produktion

Die von Unternehmen entworfenen und in Auftrag gegebenen Teile sowie marktgängige Standardteile werden nach Anlieferung der Teile im Unternehmen final montiert und in Handarbeit fertiggestellt.

Dies ermöglicht eine maximal flexible Produktion und das Eingehen auf nahezu alle Wünsche der Kunden.

In der Produktion werden unter anderem die Software Warenwirtschaft 2.0 und Zeiterfassung der GDI-Business-Line-Profi sowie spezielle CAD-Software eingesetzt.

4. Kunden

Das Unternehmen hat einen Stamm von europaweit rund 6.500 langjährigen Kunden. Dabei handelt es sich um im Vollerwerb tätige

Wir unterstützen Unternehmer beim Verkauf ihres Unternehmens, in finanziellen Schieflagen und bei der Vermeidung von Risiken.
Unsere Mandanten schätzen unsere Erfahrung und die Rundumberatung zu Recht und Betriebswirtschaft.

landwirtschaftliche Betriebe fast aller Größenordnungen (reines B2B Geschäft).

5. Vertrieb

Der Vertrieb in Deutschland wurde bisher von zwei Angestellten durchgeführt, von denen einer das Unternehmen verlassen hat. Der Inhaber selbst ist ebenfalls sehr aktiv im Vertrieb tätig und ist wöchentlich abwechselnd im Unternehmen oder beratend bei (zukünftigen) Kunden unterwegs.

Für den Vertrieb in Österreich arbeitet das Unternehmen mit einem freien Handelsvertreter zusammen, der auf reiner Provisionsbasis (8–10 %) tätig ist. Im österreichischen Raum hat das Unternehmen rund 80 bis 100 aktive Kunden. Ggf. kann das Vertragsverhältnis fortgesetzt werden.

6. Marketing

Das Unternehmen ist sehr aktiv im Online-Marketing.

a) Internetseite(n)

Das Unternehmen unterhält eine aussagefähige eigene Internetseite, die über drei deutsche und zwei österreichische Domainnamen zu erreichen ist.

Die Internetseite ist technisch auf dem aktuellen Stand. Die Internetseite läuft auf einem der weltweit führenden Content-Management-Systeme WordPress. Die Internet-Site ist responsiv, d.h. sie wird immer optimal angezeigt, unabhängig davon ob ein großer Desktop-Monitor, ein Tablet oder ein Smartphone verwendet werden. Weitere Sprachversionen können mit überschaubarem technischem Aufwand hinzugefügt werden.

b) Online-Shop

Über den eigenen Internetshop werden alle Bedarfsartikel bis hin zu Büchern rund ums Huhn vertrieben. Der Shop ist vor allem auch für Kleinkunden mit einem Bestand von 10 – 20 Hühnern interessant, die dort ihren Bedarf direkt ordern können.

Wir unterstützen Unternehmer beim Verkauf ihres Unternehmens, in finanziellen Schieflagen und bei der Vermeidung von Risiken.
Unsere Mandanten schätzen unsere Erfahrung und die Rundumberatung zu Recht und Betriebswirtschaft.

Der Umsatz des Online-Shops liegt zwischen 6.000,00 € und 10.000,00 € brutto pro Monat und hat sich seit seiner Implementierung im Jahr 2017 durchweg positiv entwickelt.

Der Webshop ist mit ePages realisiert, einer cloudbasierten Lösung und weltweit eine der meistgenutzten Lösungen für den Onlinehandel. In der Studie „Professional User Rating: Digital Solutions 2021“ erzielte ePages des ersten Platz von 40 Shop-Plattformen. Auch der Webshop kann mit wenig Aufwand in andere Sprachen übertragen werden.

c) Social Media

Die Onlinemaßnahmen werden flankiert von eigenen Accounts bei Facebook, Instagram und Youtube.

Mit Beiträgen, Fotos und Filmen wird regelmäßig über neue Entwicklungen und Innovationen informiert.

7. Messen/Ausstellungen

Das Unternehmen hat regelmäßig an landwirtschaftlichen Messen, wie z. B. der Eurotier in Hannover, regionalen Messen und verschiedenen landwirtschaftlichen Messen in Österreich und Schweiz teilgenommen.

Eine eigene hauseigene Messe, die in den vergangenen Jahren regelmäßig stattgefunden hat, erfuhr einen regen Zuspruch bei Kunden.

8. Alleinstellungsmerkmal: Komplettberatung

Ausgehend von der Erkenntnis, dass Landwirten häufig Erfahrung im Direktvertrieb fehlt, hat das Unternehmen ein Komplettpaket geschnürt, das umfassende Hilfe bei der Umsetzung und dem Vertrieb von Eiern bietet und das einzigartig ist.

Um seine Kunden umfassend zu beraten und die Kaufentscheidung angemessen zu begleiten, wird seitens des Unternehmens zuerst eine Standortbesichtigung beim Kunden durchgeführt und anschließend eine Betriebsanalyse erstellt. In einem weiteren Schritt wird auch ein ansprechender Markenname für die Nutzung im Direktvertrieb erarbeitet.

Wir unterstützen Unternehmer beim Verkauf ihres Unternehmens, in finanziellen Schieflagen und bei der Vermeidung von Risiken.
Unsere Mandanten schätzen unsere Erfahrung und die Rundumberatung zu Recht und Betriebswirtschaft.

Das Unternehmen berät seine Direktvermarkter auch zu den für ihn richtigen Hühnern und begleitet die Auswahl der Tiere bis hin zur Anlieferung.

Die Beratung umfasst beispielsweise auch die Erstellung von Kalkulationen bezüglich der zukünftigen Haltungskosten und eine Kosten/Nutzen-Rechnung für Finanzierungsgespräche mit Bankinstituten.

Mit seinem umfassenden Komplettangebot für Direktmarktkunden gehört das Unternehmen europaweit zu den Marktführern. Bislang wird dieses Komplettpaket vornehmlich als „Service" im Rahmen des Vertriebs genutzt – denkbar wäre aber auch, dies als eigenständiges Angebot am Markt zu positionieren.

9. Personal

Neben dem Gesellschafter/Geschäftsführer sind insgesamt **zehn** Arbeitnehmer im Unternehmen beschäftigt:

Arbeitnehmer	Eintritt	Alter	Tätigkeit/Qualifikation	Stundenlohn/ Gehalt
M.J. (m)	2011	50	Betriebsleiter	3.500,00 €
A.K. (m)*	2013	62	Metallschlosser	17,00 €
P.P. (m)	2015	28	Monteur	17,00 €
D.B. (m)**	2016	63	Monteur	17,00 €
L.C. (m)	2017	54	Montagehelfer	17,00 €
K.M. (w)	2018	39	Kfm. Angestellte/Beratung Verkauf	3.400,00 €
B.M. (m)	2019	51	Vertrieb Außendienst	5.100,00
N.D. (w)	2020	30	Lageristin	16,50 €
C.K. (m)	2020	39	Monteur	17,050 €
N.B. (w)	2020	40	Gepr. Industriefachwirtin/ Buchhaltung	3.250,00 €
P.G. (w)	2021	53	Reinigungskraft/Lagerarbeiterin	16,50 €
E.W. (w)	2021	53	Minijob Buchhaltungsfachkraft	520,00 €

* Kündigung zum 30.11.2022: Würde, sofern vom Erwerber gewünscht, zurück kommen.
** Kündigung zum 31.10.2022: Würde, sofern vom Erwerber gewünscht, zurück kommen.

Die Zahl der Arbeitnehmer von vormals 29 Arbeitnehmer ist aufgrund der herausfordernden Situation auf 12 Arbeitnehmer reduziert worden.

Dabei hat der Gesellschafter/Geschäftsführer darauf geachtet, dass das jetzt vorhandene Team sämtliche Arbeiten uneingeschränkt ausführen kann. Aus dem Kreis der ausgeschiedenen AN gibt es viele, die hoffen, in Zukunft zum Unternehmen zurückkehren zu können.

Wir unterstützen Unternehmer beim Verkauf ihres Unternehmens, in finanziellen Schieflagen und bei der Vermeidung von Risiken.
Unsere Mandanten schätzen unsere Erfahrung und die Rundumberatung zu Recht und Betriebswirtschaft.

Es herrscht eine offene und kommunikative Unternehmenskultur ohne zeitraubende Hierarchien. Der Gesellschafter/Geschäftsführer ist für alle Arbeitnehmer immer erreichbar und ansprechbar.

Der Gesellschafter/Geschäftsführer möchte gerne in angestellter Position im Unternehmen weiter tätig sein. Er will seine Beratungsexpertise und sein Wissen einem Erwerber gerne zur Verfügung stellen und dafür sorgen, dass das Unternehmen sich zukünftig deutlich positiver weiter entwickelt. Er selber sieht erheblich Potentiale.

10. Auftragslage

Das Unternehmen wird uneingeschränkt fortgeführt. Das derzeitige Auftragsvolumen liegt bei rund 400 T€ für einen Zeitraum bis Mitte Februar 2023. Es gibt bisher keine Stornierungen bei den Aufträgen.

Ein Auftragsvolumen von rund 6,0 Mio. € ist an Angeboten über den Zeitraum von März bis August 2022 erstellt worden. Hier sind weitere Auftragseingänge zu erwarten.

Aufgrund gesetzlicher Änderungen steht ab 2026 der Kleinvolierenumbau – d.h. der Umbau von der Käfig- zur Bodenhaltung bzw. Freilandhaltung – auf der Agenda. Alleine hieraus rechnet das Unternehmen mit einem Umsatz von rund 1.0 Mio. €.

11. Immobilie

Die im Jahr 2004 erbaute Immobilie steht im Eigentum des Gesellschafter-Geschäftsführers und ist zu marktüblichen Konditionen an die GmbH vermietet. Es besteht großes Interesse, dieses Mietverhältnis mit einem Erwerber fortzusetzen.

Im zweigeschossigen Hauptgebäude befinden sich auf rund 200 qm Büros und Sozialräume. Die direkt verbundene Montagehalle hat eine Größe von rund 500 qm. An diese schließt sich optimal eine weitere, rund 300 qm große Produktionshalle mit verschiedenen Ebenen an. Die Hallen können durch große Tore mit Lkw befahren werden. Beide Hallen werden mit Flüssiggas beheizt und befinden sich in tadellosem Zustand. Es gibt keinen Instandhaltungs- oder Reparaturrückstand.

Wir unterstützen Unternehmer beim Verkauf ihres Unternehmens, in finanziellen Schieflagen und bei der Vermeidung von Risiken.
Unsere Mandanten schätzen unsere Erfahrung und die Rundumberatung zu Recht und Betriebswirtschaft.

Die Gesamtgrundstücksfläche beläuft sich auf rund 3.100 qm und ist komfortabel mit Lastkraftwagen befahrbar. Vor dem Gebäude befinden sich ausreichend Parkplätze für Angestellte und Besucher.

12. Unternehmensstandort

Das Unternehmen hat seinen Sitz in Melle im Landkreis Osnabrück in einem modernen und gut zu erreichenden Gewerbegebiet. Die Auffahrt zur Bundesautobahn A30 ist in rund einem Kilometer erreichbar.

Der Hebesatz für die Gewerbesteuer für den Standort liegt bei 385 %.

13. Wirtschaftliche Entwicklungen

Das Unternehmen wies über Jahre ein stabiles Wachstum und eine gute Ertragslage auf.

	2018	2019	2020	2021
Umsatzerlöse	3.067.951 €	3.124.470 €	3.653.784 €	4.215.331 €
Jahresüberschuss	221.687 €	147.282 €	271.974 €	-157.335 €
Bilanzsumme	490.214 €	527.278 €	730.260 €	760.828 €
Anzahl der Arbeitnehmer	18	21	24	27
Personalaufwandsquote	20,83 %	23,94 %	23,33 %	24,51 %
Materialaufwandsquote	58,79 %	58,57 %	57,88 %	67,69 %

Das Unternehmen ist mit sämtlichen erforderlichen Geräten und Werkzeugen ausgestattet. Diese sind in einem guten Zustand und in vollem Umfang funktionstüchtig.

Der Buchwert der Gegenstände des Anlagevermögens betrug zum 31.12.2021 bei Anschaffungs- und Herstellungskosten von rd. 514 T€ noch 219.393,00 €.

Die Aufteilung ist in der folgenden Tabelle dargestellt:

	Anschaffung-kosten	Abschreibung	Wert 31.12.2021
EDV-Software	26.121 €	25.727 €	394 €
Personenkraftwagen	187.562 €	76.981 €	110.581 €
Lastkraftwagen	49.787 €	35.460 €	14.327 €
Sonstige Transportmitte	30.281 €	23.177 €	7.104 €
Betriebsausstattung	87.108 €	45.639 €	41.469 €
Geschäftsausstattung Versuchsställe	26.991 €	9.087 €	17.904 €
Büroeinrichtung	82.992 €	55.379 €	27.613 €
Geringwertige Anlagegüter	23.855 €	23.854 €	1 €
Summe	**514.698 €**		**219.393 €**

Wir unterstützen Unternehmer beim Verkauf ihres Unternehmens, in finanziellen Schieflagen und bei der Vermeidung von Risiken.
Unsere Mandanten schätzen unsere Erfahrung und die Rundumberatung zu Recht und Betriebswirtschaft.

Im Jahr 2021 musste ein Verlust ausgewiesen werden. Hierfür ursächlich waren die infolge der COVID19-Pandemie und der damit zusammenhängenden Lieferprobleme gestiegenen Materialpreise, auf die das Unternehmen nicht schnell genug reagieren konnte. In diesem Jahr hatte das Unternehmen durch COVID-Impfungen zudem über 400 Krankheitstage zu verzeichnen.

Bedingt durch den Angriff Russlands auf die Ukraine und die dadurch steigenden Preise für Futtermittel und Energie haben die Kunden im Jahr 2022 zunächst abwartend und zurückhaltend reagiert und kaum Aufträge platziert. Da das Unternehmen seine Fixkosten nicht schnell genug abbauen konnte und die Reserven nicht ausreichten um die Durststrecke zu überwinden, war es gezwungen, einen Insolvenzantrag zu stellen.

Mit Beschluss des Amtsgerichts Osnabrück vom 05.10.2022 wurde ein vorläufiges Insolvenzverfahren angeordnet. Der Geschäftsbetrieb wird uneingeschränkt weitergeführt.

Nach Unterzeichnung einer Vertraulichkeitserklärung wollen wir Ihnen gerne vertrauliche Unternehmenszahlen zur Verfügung stellen.

14. Kaufpreisvorstellungen

Im Rahmen des Insolvenzverfahrens ist geplant, kurzfristig einen geeigneten Investor zu finden, der das Unternehmen im Rahmen einer sogenannten übertragenden Sanierung auf Basis eines Asset Deals erwirbt und fortführt. Dabei werden nur die Vermögensgegenstände erworben, nicht aber die Verbindlichkeiten.

Die Kaufpreisvorstellung beträgt für das Anlagevermögen einschließlich der immateriellen Vermögensgegenstände und dem Know-How ab 180.000,00 €.

Das zu übernehmenden Umlaufvermögen wird zum Übergabestichtag auf der Basis der Netto-Einkaufspreise bewertet.

15. Ortstermine

Bei konkretem Interesse stehen wir für kurzfristige Ortstermine im Unternehmen jederzeit gerne zur Verfügung.

Wir unterstützen Unternehmer beim Verkauf ihres Unternehmens, in finanziellen Schieflagen und bei der Vermeidung von Risiken.
Unsere Mandanten schätzen unsere Erfahrung und die Rundumberatung zu Recht und Betriebswirtschaft.

Was für eine Investition spricht

- **Unternehmen mit hervorragender Reputation und bekanntem Markennamen**. Das Unternehmen ist deutschlandweit und international bekannt und genießt einen erstklassigen Ruf.

- **Marktführerschaft**. In dieser Branche dürfte das Unternehmen in Deutschland der Marktführer für Mobilställe, Stalleinrichtungen und Geflügelschlachtmobile bei landwirtschaftlichen Direktvermarktern sein.

- **Ausgeprägtes Know-how, perfekter Rundumservice inklusive Marketingberatung.** Das Unternehmen bietet seinen Kunden eine perfekte und individuelle Vor-Ort-Beratung. Der eigene umsatzstarke Online-Shop sorgt für eine schnelle Belieferung mit sämtlichem Bedarf für die Tierhaltung.

- **Versierte Führungsebene und qualifizierter Mitarbeiterstamm**. Das Unternehmen wird heute vom Sohn des Unternehmensgründers geleitet, der seit Anfang 1990 im Unternehmen tätig ist und daher über beste Branchen- und Marktkenntnisse verfügt. Der Geschäftsführer setzt sich sehr engagiert für das Unternehmen ein. Gut ausgebildete Fachkräfte mit guter Motivation gewährleisten ein großes Knowhow in allen Bereichen.

- **Großer Kundenstamm**. Das Unternehmen verfügt über gute und stabile Geschäftsbeziehungen. Allein in Deutschland verfügt es über 6.500 Kunden.

- **Moderater Kaufpreis**. Da die Immobilie nicht mit erworben werden muss, bleibt der Kaufpreis überschaubar.

Wir unterstützen Unternehmer beim Verkauf ihres Unternehmens, in finanziellen Schieflagen und bei der Vermeidung von Risiken.
Unsere Mandanten schätzen unsere Erfahrung und die Rundumberatung zu Recht und Betriebswirtschaft.

Ablauf des Investorenprozesses

Die Geschäftsführung bzw. der (vorläufige) Insolvenzverwalter hat uns exklusiv mit der Durchführung des Investorenprozesses beauftragt. Bitte wenden Sie sich ausschließlich an uns.

Unsere Tätigkeit ist für Interessenten **nicht mit Kosten verbunden.**

Das Unternehmen soll im Wege eines so genannten Asset-Deals übertragen werden. Das bedeutet, dass der Übernehmer lediglich die Vermögenswerte kauft; die **Schulden werden nicht übernommen**.

Verträge gehen nicht automatisch auf den Übernehmer über. Dies ermöglicht es dem Käufer, nur sinnvolle Verträge fortzuführen.

Arbeitsverhältnisse mit Ausnahme das des Geschäftsführers gehen nach § 613a BGB über, allerdings bestehen aufgrund der Insolvenzsituation ggf. Möglichkeiten zur Personalanpassung.

Eine Besonderheit stellt in Insolvenzverfahren der knappe Zeitrahmen dar: Der Insolvenzverwalter kann das Unternehmen meist nur eine begrenzte Zeit fortführen (in der Regel zwei bis drei Monate). In dieser Zeit muss eine Übertragung realisiert werden. Daher stehen alle Verhandlungen unter einem erheblichen Zeitdruck.

Weitere Informationen und betriebswirtschaftliche Kennzahlen stellen wir Ihnen bei nachhaltigem Interesse und nach Unterzeichnung einer Vertraulichkeitsvereinbarung gerne unverbindlich zur Verfügung.

Alle Angaben sind sorgfältig zusammengestellt, allerdings ohne Gewähr.

Wir unterstützen Unternehmer beim Verkauf ihres Unternehmens, in finanziellen Schieflagen und bei der Vermeidung von Risiken.
Unsere Mandanten schätzen unsere Erfahrung und die Rundumberatung zu Recht und Betriebswirtschaft.

Bei weiteren Fragen sprechen Sie uns bitte an:

Bärbel Schnee-Gronauer
Hermann-Schlikker-Straße 34
48465 Schüttorf

T 05923 – 988 47 54
M 0152 – 540 81 228
bsg@schnee-gronauer.de
www.schnee-gronauer.de

***

Wir unterstützen Unternehmer beim Verkauf ihres Unternehmens, in finanziellen Schieflagen und bei der Vermeidung von Risiken.
Unsere Mandanten schätzen unsere Erfahrung und die Rundumberatung zu Recht und Betriebswirtschaft.

Beispielfoto Mobilstall

Beispielfoto Mobilstall

Wir unterstützen Unternehmer beim Verkauf ihres Unternehmens, in finanziellen Schieflagen und bei der Vermeidung von Risiken.
Unsere Mandanten schätzen unsere Erfahrung und die Rundumberatung zu Recht und Betriebswirtschaft.

Beispielfoto Mobilstall

Beispielfoto Mobilstall

Wir unterstützen Unternehmer beim Verkauf ihres Unternehmens, in finanziellen Schieflagen und bei der Vermeidung von Risiken.
Unsere Mandanten schätzen unsere Erfahrung und die Rundumberatung zu Recht und Betriebswirtschaft.

Demo-Stall

Verladung auf Tieflader zum Transport

Wir unterstützen Unternehmer beim Verkauf ihres Unternehmens, in finanziellen Schieflagen und bei der Vermeidung von Risiken.
Unsere Mandanten schätzen unsere Erfahrung und die Rundumberatung zu Recht und Betriebswirtschaft.

Mobilstall in Holzoptik auf Tieflader

Wir unterstützen Unternehmer beim Verkauf ihres Unternehmens, in finanziellen Schieflagen und bei der Vermeidung von Risiken.
Unsere Mandanten schätzen unsere Erfahrung und die Rundumberatung zu Recht und Betriebswirtschaft.

Transport via Tieflader

Transport via Tieflader

Wir unterstützen Unternehmer beim Verkauf ihres Unternehmens, in finanziellen Schieflagen und bei der Vermeidung von Risiken.
Unsere Mandanten schätzen unsere Erfahrung und die Rundumberatung zu Recht und Betriebswirtschaft.

Mobilstall innen

Mobilstall innen

Wir unterstützen Unternehmer beim Verkauf ihres Unternehmens, in finanziellen Schieflagen und bei der Vermeidung von Risiken.
Unsere Mandanten schätzen unsere Erfahrung und die Rundumberatung zu Recht und Betriebswirtschaft.

Mobilstall innen

Mobilstall innen

Wir unterstützen Unternehmer beim Verkauf ihres Unternehmens, in finanziellen Schieflagen und bei der Vermeidung von Risiken.
Unsere Mandanten schätzen unsere Erfahrung und die Rundumberatung zu Recht und Betriebswirtschaft.

Beispiel Stallumbau/Stallausstattung

Beispiel Stallumbau/Stallausstattung

Wir unterstützen Unternehmer beim Verkauf ihres Unternehmens, in finanziellen Schieflagen und bei der Vermeidung von Risiken.
Unsere Mandanten schätzen unsere Erfahrung und die Rundumberatung zu Recht und Betriebswirtschaft.

Beispiel Stallumbau/Stallausstattung

Wir unterstützen Unternehmer beim Verkauf ihres Unternehmens, in finanziellen Schieflagen und bei der Vermeidung von Risiken.
Unsere Mandanten schätzen unsere Erfahrung und die Rundumberatung zu Recht und Betriebswirtschaft.

Beispiel Stallumbau/Stallausstattung

Beispiel Stallumbau/Stallausstattung

Wir unterstützen Unternehmer beim Verkauf ihres Unternehmens, in finanziellen Schieflagen und bei der Vermeidung von Risiken.
Unsere Mandanten schätzen unsere Erfahrung und die Rundumberatung zu Recht und Betriebswirtschaft.

Beispiel Stallumbau/Silo

Wir unterstützen Unternehmer beim Verkauf ihres Unternehmens, in finanziellen Schieflagen und bei der Vermeidung von Risiken.
Unsere Mandanten schätzen unsere Erfahrung und die Rundumberatung zu Recht und Betriebswirtschaft.

Kunden-Sonderwunsch/Sondermodell

Luftbild des Unternehmens

Wir unterstützen Unternehmer beim Verkauf ihres Unternehmens, in finanziellen Schieflagen und bei der Vermeidung von Risiken.
Unsere Mandanten schätzen unsere Erfahrung und die Rundumberatung zu Recht und Betriebswirtschaft.