



Kurzexposé

Kapitalsuche für Unternehmenskauf/MBI

- Erfahrenes Team mit langjähriger Branchen-
erfahrung und internationalen Kontakten
- Zielunternehmen: Spezialist für Spritzgusstechnik
und Extrusionsblasfertigung mit erheblichem
Potential
- Kundenaufträge über mehrere Jahre gesichert
- Kunden im Bereich Automotive, weiße Ware,
Bahn, Fördertechnik, Arbeitsmaschinen,
Flugzeugbau
- Lieferantenummer bei BMW, Mercedes und VW
- patentartige Technologien
- Zirka 25 qualifizierte Mitarbeiter

SCHNEE+GRONAUER

1. Allgemeines

Unsere Auftraggeber sind Manager mit langjähriger Erfahrung in der Kunststoff/Automobilbranche und hervorragenden nationalen und internationalen Kontakten.

Gesucht wird ein Investor, der die Finanzierung des Erwerbs eines bereits akquirierten Unternehmens aus diesem Bereich übernimmt.

Der jetzige Inhaber möchte sich aus Altersgründen zurückziehen und sein Unternehmen an geeignete Nachfolger übergeben.

Meine Auftraggeber sind mit dem Verkäufer persönlich bekannt. Trotz der hohen Nachfrage nach seinem Unternehmen „reserviert“ er dieses momentan für meine Auftraggeber, damit diese kurzfristig geeignete Geldgeber für einen Unternehmenserwerb finden können.

Gleichwohl steht das Projekt aufgrund mehrerer Kaufinteressenten unter entsprechendem zeitlichen Druck.

Insgesamt wird eine Summe von rd. 3.0 Mio. € für das Unternehmen, die Gewerbeimmobilie und das erforderliche Working-Capital benötigt.

2. Unternehmensgegenstand und Historie

Das zu erwerbende Unternehmen wurde bereits 1990 gegründet und hat sich seitdem kontinuierlich weiterentwickelt. Im Jahr 2002 wurde ein neuer Firmensitz bezogen.

Das Unternehmen fertigt Blasform- und Spritzgießteile für die Automobilindustrie sowie für unterschiedliche Kunden aus der Industrie.

3. Produkte/Leistungsspektrum

Die Produktpalette des Unternehmens umfasst u.a.

- Kunststoffteile für die Automobilindustrie im Motorraum-, Fahrwerk-, Interieurbereich (z.B. Saugluftrohre, Kabelbefestigungshalter etc.);
- Fertigung technisch anspruchsvoller auch großvolumiger Luftführungsteile und Klimafunktionsteile;

- Konstruktion und Ausbildung von Längsstegen (Faltengestaltung für unterschiedliche Anforderungen, beispielsweise Einfüllsysteme, Medienleitungen etc.;
- Produktion von Tanks und Behältern für verschiedene Industrieanwendungen.

Im Blasformbereich sind einige patentartige Technologien und Knowhow vorhanden, die fast ein Alleinstellungsmerkmal für die speziellen Kundenaufträge darstellen.

Das Unternehmen verfügt über eine eigene Entwicklungsabteilung, so dass auf Kundenwunsch neue Produktionsteile vom Prototyp bis zur finalen Serienreife betreut und gefertigt werden können.

Eine eigene Qualitätssicherung in der umfangreiche zerstörende und nicht-zerstörende Prüfungen im Temperaturbereich zwischen -40°C und 180°C durchgeführt werden können, sorgt für die gleichbleibend hohe Qualität der Produkte.

4. Maschinen

Das Unternehmen verfügt über einen entsprechend großen Maschinenpark. Der Wert der Maschinen/Anlagen und der kompletten Ausstattung beläuft sich auf einen Zeitwert von rund 925 T€.

5. Auftragslage

Die Auftragslage ist gut und teilweise über langfristige Verträge abgesichert. Für mindestens sechs Jahre sind Kundenaufträge mit einem Volumen von rund 1,25 Mio € per anno vertraglich gesichert.

6. Personal

Es sind zirka 25 qualifizierte und langjährige Mitarbeiter im Unternehmen beschäftigt.

Nach Unterzeichnung einer Vertraulichkeitserklärung können wir Ihnen eine anonymisierte Personalaufstellung zur Verfügung stellen.

7. Kunden

Zu den Kunden gehören große Konzerne aus der Automotive Branche, wie z.B. BMW, Mercedes, Freudenberg, VW (inkl. Porsche), WOKO, Opel und PSA.

Die Kundenstruktur umfasst aber auch Kunden aus dem Bereich weiße Ware, Bahn, Fördertechnik, Arbeitsmaschinen und Flugzeugbau.

8. Zertifizierungen

Neue gültige Zertifizierung bis zum Jahr 2020 liegt vor (komplette Organisationsstruktur im Unternehmen vorhanden).

9. Unternehmensstandort

Das zu übernehmende Unternehmen hat seinen Sitz in Norddeutschland.

10. Immobilie

Die Gewerbeimmobilie steht im Eigentum des Unternehmens und soll ebenfalls übernommen werden. Die Immobilie befindet sich in einem sehr gepflegten und repräsentativen Zustand. Reparatur- und Instandhaltungsrückstände sind nicht bekannt.

Das Grundstück hat eine Gesamtfläche von rund 14.000 qm.

Produktionshallen: Eine Halle mit insgesamt 2.000 qm mit Büros, Sanitär- und Sozialeinrichtungen über insgesamt 2 Etagen.

Zwei weitere Produktionshallen mit insgesamt 800 qm mit Automatiktüren (isoliert).

Expansionsmöglichkeiten am Standort: Eine Produktionserweiterung auf 3.8 Mio. € ist am Standort durch geringe Investitionen binnen eines Jahres möglich.

Der Wert der Gesamtimmobilie gemäß Wertgutachten beträgt 1.65 Mio. €.

11. Wirtschaftliche Entwicklung

Für 2019 ist ein Betriebsergebnis vor Steuern geplant in Höhe von rd. 1,3 Mio. €.

Darüber hinaus gibt eine Planung, das Unternehmen in den nächsten Jahren deutlich voranzubringen und noch stärker auch international am Markt zu etablieren.

Nach Unterzeichnung einer Vertraulichkeitserklärung gewähren Ihnen unsere Auftraggeber Ihnen gerne Einsicht in entsprechende betriebswirtschaftliche Planungen, Auswertungen und Jahresabschlüsse.

12. Das Management-Team

Das Management-Team das die Führung des Unternehmens übernehmen wird ist seit vielen Jahren in der Automobilbranche tätig und hat umfassende Expertise im Bereich der Kunststofftechnik und eine in dieser Kombination einzigartige Qualifikation.

Einer der künftigen Gesellschafter ist Dipl.-Ing. und war nach dem Studium erfolgreich in der Kunststofftechnik in der russischen Automobilbranche tätig (POE Technology Division, R&D bei AVTOVAZ in Togliatti). Er verfügt außerdem über exzellente internationale Netzwerke, auch zu OEMs. Zudem bestehen Erfahrungen in der gesamten Breite der Verfahrenstechnik in der Kunststoffindustrie und in der Gestaltung der Peripherie.

Der weitere künftige Gesellschafter hat eine hohe Expertise in der technischen Geschäftsführung, dem Bereich Werkleitung und der Leitung Technik in der Kfz-Zulieferindustrie.

Durch ihre nationalen und internationalen Netzwerke und berufliche Expertise sind sie in der Lage, das Unternehmen sinnvoll zu erweitern und weitere Aufträge zu akquirieren.

Aus diesem Netzwerk sollen weitere drei bis vier Fachleute mit speziellen Kenntnissen bei der Umsetzung der Erweiterungsstrategie aktiv eingebunden werden.

Darunter ein gelernter Werkzeugmacher, der nach dem Studium erfolgreich in Forschung und Entwicklung tätig war und Spezial-

kenntnisse in verschiedenen Unterspritzungen und Beschichtungen von Kunststoffen und dem Projektmanagement in mittleren Unternehmen hat und über exzellente Netzwerke zu OEMs verfügt sowie eine erfahrene GF-Assistenz mit mehr als 10 Jahren Erfahrungen in im Automotive-Bereich.

Auch der jetzige Inhabers wird noch für eine Zeit zur Verfügung stehen, um eine Reibungslose Übertragung der Kunden- und Lieferantenbeziehungen zu gewährleisten.

13. Gesprächstermine

Bei konkretem Interesse können kurzfristig Gesprächstermine vereinbart werden.

Ablauf des Investorenprozesses

Weitere Informationen und betriebswirtschaftliche Kennzahlen können Ihnen bei nachhaltigem Interesse und nach Unterzeichnung einer Vertraulichkeitsvereinbarung gerne unverbindlich zur Verfügung gestellt werden

Alle Angaben sind sorgfältig zusammengestellt, allerdings ohne Gewähr.

Bei weiteren Fragen sprechen Sie uns bitte an:

SCHNEE+GRONAUER

Bärbel Schnee-Gronauer
Hermann-Schlikker-Straße 34
48465 Schüttorf

T 05923 – 988 47 54

M 0152 – 540 81 228

bsg@schnee-gronauer.de

www.schnee-gronauer.de